

GebäudeKlima Schweiz ImmoClimat Suisse ImmoClima Svizzera

Lettre ICS 31

Juin 2023



Assemblée générale 2023

L'assemblée générale 2023 d'ImmoClimat Suisse a eu lieu en mai au Riverside Seminar- & Eventhotel à Zweidlen-Glattfelden. Dans le cadre de la partie consacrée aux statuts, les membres ont approuvé à l'unanimité le bilan et le compte de résultat 2022 ainsi que le budget 2023. Luigi Di Cola, directeur de Hoval Suisse, a été élu au Conseil d'administration d'ICS; ce dernier est ainsi à nouveau au complet. Après la partie consacrée aux statuts, Michael Schmid de l'Association Suisse de l'Industrie Gazière a présenté un exposé sur le thème «Approvisionnement énergétique respectueux du climat: avec ou sans gaz?». L'assemblée générale s'est terminée par un copieux apéro propice aux discussions approfondies dans une atmosphère agréable.



Le Conseil d'administration d'ImmoClimat Suisse, à partir de la gauche: Luigi Di Cola (Hoval SA), Thomas Rusch (Weishaupt AG), René Schürmann (président, Elcotherm SA), Steffen Schmidt (Helios Ventilatoren SA), Johannes Bollmann (Zehnder Group International Ltd), Dennis Reichardt (assesseur, suissetec), Patrik Forster (Meier Tobler SA), Rico Ackermann (CTC SA), Konrad Imbach (directeur, ImmoClimat Suisse)

René Schürmann: «La forte croissance a aussi été un défi»

Lors d'un entretien à l'occasion de l'assemblée générale 2023, René Schürmann a fait le bilan d'une année 2022 pleine de défis. L'année dernière, la branche a enregistré une hausse considérable des ventes de systèmes de chauffage dans le domaine des énergies renouvelables. Cependant, cette situation a entraîné des retards de livraison importants en raison de la hausse subite de la demande alors que les chaînes d'approvisionnement ne s'étaient pas encore rétablies après la pandémie. «Dans le même temps, il faut toujours un personnel spécialisé pour assurer la planification, l'installation et la maintenance des systèmes de chauffage. Dans de nombreuses régions, une main-d'œuvre spécialisée et expérimentée fait défaut, surtout dans le domaine des pompes à chaleur», explique le président d'ImmoClimat Suisse.

Dans un entretien, René Schürmann explique qu'ImmoClimat Suisse a mis en œuvre quelques mesures pour faire face à cette situation, notamment dans le domaine de la formation continue (module d'introduction, cours sur les pompes à chaleur pour les personnes en reconversion). «Il faut à présent attendre de voir quels seront les effets, dans les années à venir, des investissements consentis par les fabricants de pompes à chaleur dans l'extension de la production, le cas échéant au niveau des prix. L'avenir nous dira si nos nouvelles offres de formation auront l'effet escompté, à savoir si nous aurons le plaisir d'accueillir prochainement de nombreux nouveaux professionnels de la maintenance dans le domaine des pompes à chaleur», explique le président d'ICS.

L'article peut être téléchargé <u>ici</u> et peut être utilisé par les membres d'ICS pour leurs propres besoins (newsletter, site web, journal d'entreprise) avec mention de la source.

Changement à la présidence du groupe professionnel Distribution de chaleur

Fin août, Dominik Schlumpf de la société Arbonia HVAC AG quittera les fonctions qu'il occupait dans le groupe professionnel Distribution de chaleur. Il était membre de ce groupe depuis 2016 et occupait le poste de président au cours des dernières années.

Lors de l'assemblée générale, René Schürmann a remercié personnellement Dominik Schlumpf en lui remettant un petit cadeau en récompense de son engagement.

Le nom de la personne qui succèdera à Dominik Schlumpf sera communiqué ultérieurement.



Patrik Forster: «La technique du bâtiment est un secteur qui offre de nombreuses opportunités»



Patrik Forster est directeur Vente et Marketing et membre de la direction de Meier Tobler SA. Il est également membre du Conseil d'administration d'ImmoClimat Suisse depuis 2021. Dans un entretien, il explique ce qu'il apprécie particulièrement dans son travail et pourquoi il entretient un lien fort avec le FC Saint-Gall.

Patrik Forster, quel est votre quotidien en tant que directeur Vente et Marketing? Je suis très souvent en déplacement. La société Meier Tobler compte 7 centres régionaux dans toute la Suisse et 47 marchés. J'attache une grande importance à être proche de mes collaborateurs et collaboratrices. De plus, je me rends souvent chez les clientes et clients ou je participe à l'un de nos événements clientèle. Il s'agit surtout d'identifier les besoins des marchés régionaux, de les transmettre à la direction et d'élaborer des stratégies pour y répondre.

Vous avez étudié initialement l'économie d'entreprise. Qu'est-ce qui vous attire dans la technique du bâtiment?

C'est le hasard qui m'a conduit dans cette voie. Mais cela m'a plu immédiatement, sinon cela ne ferait pas 25 ans que je travaille dans ce secteur. La technique du bâtiment fait partie intégrante de notre quotidien, elle garantit notre confort et notre bien-être. C'est aussi un secteur en pleine mutation, qui offre de multiples opportunités. C'est très intéressant de participer activement à ce changement, et cela me motive chaque jour un peu plus.

Vous êtes arrivé ici en 2019, peu de temps après la fusion des deux entreprises Walter Meier et Tobler qui a donné naissance à l'entreprise Meier Tobler. Comment avez-vous vécu cela?

Ce fut un défi passionnant, qui a surtout consisté à fusionner deux cultures. Depuis, Meier Tobler n'est pas seulement devenu leader du marché, mais s'est aussi établi comme une entreprise suisse appréciée, qui associe proximité régionale, puissance nationale et capacité d'innovation. C'est ce qui me plaît tout particulièrement dans cette entreprise et dans mon travail.

Vous reste-t-il du temps pour vos loisirs en marge du travail?

Pas beaucoup. Par exemple, j'ai présidé l'association historique «Alte Garde Oberberg» pendant 20 ans et j'ai aussi occupé des fonctions politiques au niveau communal pendant quelques années, mais j'ai dû mettre fin à ces deux activité en raison de mes priorités. Malgré tout, je suis toujours membre de certains clubs et associations. J'attache une grande importance aux échanges avec les collègues de la branche et d'ImmoClimat Suisse. J'aime aussi passer du temps avec mes amis et avec ma femme, mes trois grands enfants et notre chien dans notre maison à Andwil SG.

Vous assistez aussi régulièrement aux matchs de football du FC Saint-Gall.

J'ai même joué dans l'équipe de jeunes du FC Saint-Gall. Mais c'était il y a tout juste 40 ans. Aujourd'hui, je ne suis que simple spectateur des matchs de football. Mais j'aime aussi beaucoup le sport. Je fais régulièrement du vélo et de la course à pied et, en hiver, je pratique le ski alpin et le ski de fond.

Attention: la nouvelle solution d'élimination des pompes à chaleur entre en vigueur le 1^{er} juillet 2023

La solution de branche concernant l'élimination des pompes à chaleur élaborée par ICS avec la Fondation SENS et financée par une contribution anticipée de recyclage (CAR) entrera en vigueur le 1 er juillet 2023.

À compter de cette date ...

- ... chaque offre de fabricants/importateurs de pompes à chaleur et de chauffe-eau thermodynamiques participants devra être soumise avec la CAR;
- ... il sera possible de déclarer les pompes à chaleur sur le portail de la Fondation SENS:
- ... le recycleur pourra enlever les pompes à chaleur;
- ... les mandats d'enlèvement de pompes à chaleur pourront être saisis sur le portail de la Fondation SENS eRecycling.

Actuellement, les offres et les mandats soumis et attribués d'ici au 30 juin 2023, pour des pompes à chaleur et des chauffe-eau thermodynamiques livrés et

facturés après le 1^{er} juillet 2023, ne doivent pas être déclarés. Cela vaut également pour les mandats dont l'échéance a été fixée au 30 juin 2023. À partir du 1er juillet 2023, les offres pour des pompes à chaleur et des chauffe-eau thermodynamiques devront être soumises avec la CAR.

Si vous avez des questions sur la CAR ou si vous êtes intéressé(e) par un contrat d'affiliation, veuillez contacter Susan Morrone (SENS, 043 255 20 06, susan.morrone@sens.ch) ou Konrad Imbach, ImmoClimat Suisse.

Aperçu des offres de formation ImmoClimat Suisse





Spécialiste en systèmes thermiques - français

Le prochain module de base en Suisse romande est prévu pour août. Le module de perfectionnement a commencé en mars et un autre est prévu pour 2024. Vous trouverez ici les toutes dernières informations concernant cette formation.

Spécialiste en systèmes thermiques - italien

En janvier, un module de base a démarré avec succès au Tessin. La poursuite du module de perfectionnement est prévue pour janvier 2024. Vous trouverez ici toutes les informations concernant cette formation.

Spécialiste en systèmes thermiques - allemand

Le prochain module d'introduction pour les nouveaux collaborateurs et collaboratrices débutera en septembre, puis aura lieu à nouveau tous les mois. Des modules de base seront à nouveau proposés à partir de septembre et novembre. Vous trouverez ici toutes les possibilités d'inscription aux modules et au test en ligne pour l'admission au module de base.

Contact

ImmoClimat Suisse

Association suisse des fabricants et des fournisseurs de techniques de chauffage, d'aération et de climatisation

Rötzmattweg 51 | 4600 Olten | 062 205 10 66

info@gebaeudeklima-schweiz.ch_|_www.gebaeudeklima-schweiz.ch/fr

Renoncer a la Newsletter